

# Exilia inseguridad a los empresarios

Verónica Guzmán, Brownsville, Tx. / El Mañana -21 Abril 2011

Dan asesoría a interesados en quedarse en Texas



VISAS. Se difunde información y estrategias así como montos para arrancar una empresa en los Estados Unidos y obtener la visa de negocios, afirmó John Meyer.

EL MAÑANA / Verónica Guzmán

Las condiciones de inseguridad en México están obligando a que empresarios y personas de negocios busquen nuevas alternativas de inversiones en los Estados Unidos, afirmó John Meyer, abogado de Migración y socio del despacho Fester Quan, LLP.

Con una participación de al menos 60 personas de negocios se llevó a cabo el seminario “Pasaporte al Éxito”, en las instalaciones del ITEC, y dar a conocer estrategias para obtener una visa de negocios en Estados Unidos.

Reconoció que los empresarios en México están valorando opciones que les permitan garantizar la seguridad de sus inversiones y de sus familias, por lo que se están informando acerca de las alternativas que se pueden tener en este rubro y cuáles son los requisitos que tienen que cumplir para obtener visas de inversionistas.

“Mucha gente de México está buscando opciones para salir de México y entrar de manera legal a los Estados Unidos y algunos otros de expandir sus empresas, por lo que se están ofreciendo todas las posibles opciones sin alentar falsas esperanzas,

porque cada caso es diferente”, comentó.

“Las visas no todas te permiten vivir en los Estados Unidos y no puede la gente ingresar con la visa de turista y permanecer porque está incurriendo en el error, que puede desencadenar otros problemas e incluso un castigo”, advirtió.

Los interesados expusieron sus principales inquietudes y planteamientos sobre las posibilidades para establecer un negocio en los Estados Unidos, así como los montos de inversión y las posibilidades de aplicar por una visa de negocios, dándose respuesta a todos por espacio de 3 horas que se llevó a cabo el seminario.

En este contexto se dieron a conocer las diferentes tipos de visa a solicitar desde la de turista B1, B2 pasando por la F1 y 2, la E, y L hasta la H1B y cómo lograr la residencia.

Finalmente dijo que se trata de ofrecer una orientación general para que los empresarios puedan conocer las estrategias para inversión en los Estados Unidos de manera legal.